COLEGIO OFICIAL
DE TERAPEUTAS OCUPACIONALES
DE LA COMUNITAT VALENCIANA

FORMULARIO DE SOLICITUD DE DIFUSIÓN DE OFERTA DE EMPLEO
TERAPEUTA OCUPACIONAL

DATOS DE LA ENTIDAD	
Nombre y apellidos/ Razón social	Ianus Legrand | Healthcare & LifeSciences Talent
Persona de contacto	Jano Morcillo
Observaciones	En **Ianus Legrand**, Agencia de selección especializada en Healthcare & Life Sciences, buscamos un/a **Especialista de producto para la línea de productos de apoyo para ABVDs** para uno de nuestros clientes, **fabricante y distribuidor referente en la industria ortopédica a nivel nacional**
DATOS DEL PUESTO	
Titulación	Terapeuta Ocupacional | Especialista de Producto (Ortopedia)
Funciones y tareas	**Desarrollo de negocio de la línea de Productos de Apoyo** ▪ Visita planificada, junto al equipo comercial: ortopedias, farmacias, cooperativas, hospitales, clínicas, residencias y centros de rehab/Att diurna. ▪ Presentación de catálogos (ABVDs, movilidad y transferencias, prevención, posicionamiento y confort, bienestar y autonomía personal) ▪ Apertura de nuevo puntos de venta por cada canal. **Referente técnico y de asesoramiento** ▪ Asesoramiento técnico al cliente profesional sobre: para qué perfil de usuario, nivel de dependencia y actividad está indicado. Cómo elegirlo y ajustarlo. ▪ Apoyo en los casos que plante la ortopedia, la farmacia o el centro (adaptación del baño, transferencias, prevención, posicionamiento). ▪ Resolver dudas técnicas posventa y canalizar incidencias y garantías junto con Atención al Cliente. ▪ Resolución de dudas técnicas y canalización de incidencias técnicas y postventa hacía calidad. **Formación y demostraciones** ▪ Desarrollo de formaciones de producto a técnicos ortopédicos, personal de farmacia, terapeutas ocupacionales, fisioterapeutas, enfermería y cuidadores profesionales. ▪ Organización de demostraciones en el punto de venta, en residencias y en hospitales, y jornadas formativas con cooperativas. ▪ Elaboración de material formativo y argumentarios para el

	canal y para la red comercial interna, y aportar contenidos a programas formativos. Canal farmacia y sociosanitario ▪ Definición, junto al Responsable de Desarrollo de Canal Farmacia, el conjunto de productos de apoyo para farmacias, cooperativas, y apoyar en su implantación. ▪ Desarrollo de negocio y comercial en canal sociosanitario: residencias y grupos residenciales, centros de día y servicios de atención domiciliaria. ▪ Apoyo en la participación en concursos y licitaciones públicas y la inclusión de productos en la oferta ortoprotésica. Gestión de categoría y producto ▪ Definición del surtido por canal y selección con Compras las novedades del catálogo que conviene incorporar al mercado español. ▪ Coordinación con Calidad y Asuntos Regulatorios de la documentación de los productos importados (etiquetado e instrucciones en castellano y requisitos de la licencia de importación). ▪ Apoyo en la definición de precios y PVP recomendados, y vigilancia de la rotación de stock y la obsolescencia junto con Compras y Logística. ▪ Seguimiento del mercado (precios, lanzamientos y condiciones) y coordinación con Producto y Compras sobre las necesidades del mercado que no estén cubiertas. ▪ Colaboración con Marketing en catálogos, web y canal online B2B/B2C, y en la consolidación de marca propia. Representación ▪ Participación en ferias, congresos y jornadas del sector (ortopedia, farmacia, geriatría, dependencia y rehabilitación). Funciones periódicas o estratégicas ▪ Planificación de calendario de visitas y demos, junto a Dirección Comercial. ▪ Reporte de visitas, oportunidades y previsiones en el CRM. ▪ Reporte sobre actividad, ventas y feedback del mercado. ▪ Reuniones comerciales, técnicas y de comité de producto ▪ Cumplimiento de procedimientos internos, SGC, RGPD y PRL
Perfil del candidato/a (formación, conocimientos, idiomas, etc.)	Nuestros imprescindibles son: ▪ Titulación de Terapeuta Ocupacional ▪ Colegiación en regla. ▪ Experiencia mínima de 2 años en ortopedia, distribución o fabricación de productos de apoyo (asesoramiento y venta técnica) y/o experiencia clínica en el entorno sociosanitario. ▪ Conocimientos y capacidad sobre productos de apoyo para las ABVD, movilidad básica, transferencias y prevención. Experiencia impartiendo formaciones y demostraciones.

	▪ Español nativo o bilingüe.
	▪ Office y CRM (Sage) a nivel de usuario.
	▪ Carnet de conducir B y disponibilidad para viajar a nivel nacional.
	▪ Competencias clave:
	  ▪ Credibilidad técnica y de uso: comunicación y lenguaje común con técnicos ortoprotésicos, farmacéuticos, terapeutas y responsables de centros.
	  ▪ Orientación comercial + Orientación al paciente + ética profesional.
	  ▪ Capacidad formativa y comunicativa: Explicar el producto y los casos de uso con claridad ante grupos.
	  ▪ Capacidad resolutiva a nivel técnico
	  ▪ Autonomía + trabajo en equipo.
	
	El plus que pueda marcar la diferencia se basará en:
	▪ Residencia en Valencia.
	▪ Formación específica en productos de apoyo, accesibilidad, sedestación y posicionamiento.
	▪ Trayectoria amplia en terapia ocupacional en geriatría, demencias y dependencia.
	▪ Experiencia en venta a farmacia o con cooperativas.
	▪ Cartera de contactos en ortopedias, farmacias y residencias.
	▪ Conocimiento sólido sobre oferta ortoprotésica y prestación pública, Ley de Dependencia, licitaciones hospitalarias y sociosanitarias.
	▪ Inglés/francés intermedio-alto (relación con fabricante).
	▪ Herramientas de catálogo y e-comocerce B2B.

Localidad del puesto de trabajo	Basado en Valencia. Ámbito nacional (50% en viajes).
CONDICIONES OFRECIDAS POR LA ENTIDAD	
Tipo de contrato Jornada laboral Horario	📝 Puesto estable, jornada completa y contrato indefinido. Podemos estudiar una dedicación parcial que te permita mantener tu actividad clínica. 📍 Sede en Valencia. 🛫 Ámbito nacional con 50% en viaje. 👨‍💼 Formación continua en producto con fabricantes y en técnicas de valoración 🚀 Posibilidades reales de desarrollo. Plan de carrera hacia Responsable de Producto o coordinación de un equipo clínico-comercial. 🎯 Un puesto que combina el criterio clínico con el desarrollo de negocio y que contribuye a la autonomía de miles de usuarios a través del canal. 💳 Gastos y desplazamientos cubiertos. Móvil y portátil. Vehículo/kilometraje. 💰 Salario competitivo, fix+var, a negociar según experiencia, competencias y encaje.

PROTOCOLO DE ACTUACIÓN
- Envío de currículos a: Si te resulta interesante, puedes inscribirte en el siguiente enlace: https://jobs.ianuslegrand.com/jobs/8635728-product-especialist-productos-de-apoyo-para-avds También puedes hacernos llegar tu CV a jano@ianuslegrand.com con el asunto "Ref. 16.6201_PEPABV" - Plazo: Recibiremos candidaturas hasta el 30/11/2026

Es necesario materializar la colegiación en el COTOCV para el ejercicio profesional de la Terapia Ocupacional, si es en el ámbito territorial de la Comunidad Valenciana donde el Terapeuta tiene su domicilio profesional único o principal.

- Ley 2/1974, de 13 de febrero, sobre colegios profesionales, artículo 3, apartados 1º y 2º.
- Ley 17/2009, de 23 de noviembre, sobre el libre acceso a las actividades de servicios y su ejercicio.
- Ley 25/2009, de 22 de diciembre, de modificación de diversas leyes para su adaptación a la Ley sobre el libre acceso a las actividades de servicios y su ejercicio.
- Ley 1/2010, de 30 de marzo de la Generalitat, de creación del Colegio Oficial de Terapeutas Ocupacionales de la Comunitat Valenciana.
- RESOLUCIÓN de 23 de marzo de 2011, del director general de Justicia y Menor, de la Conselleria de Justicia y Administraciones Públicas, por la que se resuelve inscribir al Colegio Oficial de Terapeutas Ocupacionales de la Comunitat Valenciana y sus estatutos.

Este documento contiene información reservada dirigida exclusivamente al uso de los destinatarios. No está autorizado a copiar o distribuir esta comunicación a ninguna otra persona.